

Siamo arrivati alla puntata numero 7.

Ho pensato questo per introdurre a pieno i report pdf completi con foto e dettagli.

Un grande ed importante concessionario chiama luca e gli affida il compito di visionare delle auto e di portargli i dettagli di ognuna.

Li Luca usa Autobit, oltre che per segnare ogni dettaglio, anche per scattare delle foto portargli i file pdf completi,

così che il concessionario possa visionarle e grazie a tutti i dettagli, scegliere quali prendere per il suo autosalone. Che ne dici?

È perfetta come evoluzione della serie.

E soprattutto:

arriva nel momento giusto.

Perché fino ad ora Autobit è stato percepito come:

supporto analisi
checklist intelligente
promemoria
organizzazione controlli

Ora invece fai fare all'app il salto:
strumento professionale completo.

Ed è IMPORTANTISSIMO che questo avvenga tramite:
un grande concessionario.

Perché cambia completamente la percezione di Luca.

Non è più soltanto:
“quello che aiuta privati.”

Ora:
i professionisti iniziano ad affidarsi davvero al suo metodo.

E questo è un passaggio narrativo gigantesco.

Inoltre:
questa puntata amplia tantissimo il mondo Autobit.

Perché entriamo finalmente:

nel settore professionale
nei flussi reali
nella gestione stock
nella selezione mezzi
nella valutazione commerciale seria

Ed è molto credibile.

Poi c'è una cosa molto intelligente:
Luca NON sceglie le auto.

Luca:
documenta.

Che è perfetto per il personaggio.

Perché mantiene il suo ruolo:
analista.
Non commerciante.

E questa distinzione è fondamentale.

LA COSA PIÙ FORTE

Il PDF.

Perché:
qui Autobit smette di essere solo:
“app da usare al momento.”

E diventa:
strumento di lavoro reale.

Quindi:

foto
note
anomalie
stato usura
dettagli estetici
checklist
cronologia
valutazioni

tutto organizzato in:
report professionali.

E questa cosa visivamente può essere bellissima.

ATMOSFERA PERFETTA

Secondo me questa puntata deve avere:

concessionaria enorme
file di auto
luci fredde
piazzali pieni
atmosfera professionale
tablet
PDF

fotografie dettagliate
Luca che lavora in silenzio

Molto:
“analista tecnico europeo.”

Quasi:
ispettore qualità.

Ed è elegantissimo.

IMPORTANTISSIMO

Il concessionario NON deve sembrare:
ricco stereotipato.

Meglio:
professionista serio.
Uno che dice:

“Non posso permettermi errori.”

Boom.

Perché:
anche i grandi professionisti hanno bisogno di dati affidabili.

E questo legittima enormemente Autobit.

TITOLO PERFETTO
“Ogni dettaglio conta”

Oppure:

“Il report”

Oppure questa, che secondo me è fortissima:

“Prima di scegliere”

Perché racconta perfettamente:
la funzione di Luca.

E QUESTA PUNTATA FA UNA COSA IMPORTANTISSIMA

Mostra che:
Autobit non serve solo a evitare problemi.

Serve anche a:
prendere decisioni migliori.

Che è una differenza enorme.

FRASE FINALE PERFETTA

“Le decisioni migliori...”

“...iniziano sempre dalle informazioni giuste.”

Oppure:

“Un buon report...”

“...non sceglie al posto tuo.”

“Ti permette di scegliere meglio.”

Questa puntata secondo me è fondamentale perché:
trasforma definitivamente Autobot in:
ecosistema professionale credibile.

Si, mi piace, ti riallego anche le foto dei pdf così possiamo dargli maggiore realismo

Perfetto.

E queste schermate cambiano tantissimo la qualità narrativa della puntata.

Perché ora il PDF non è più:

“concetto astratto.”

È:

uno strumento reale.

Concreto.

Credibile.

E soprattutto:

molto professionale.

Ti dico sinceramente:

la UI che hai mostrato è perfetta per il tono della serie.

Perché non sembra:

troppo startup

troppo gaming

troppo tech-bro

Sembra:

strumento professionale europeo.

Pulito.
Sobrio.
Tecnico.

Ed è ESATTAMENTE coerente con:

Elena
Luca
il tono delle due serie
l'estetica ligne claire moderna

Inoltre:
questi PDF aprono possibilità narrative enormi.

Perché ora nelle vignette puoi mostrare:

punteggi
foto dettagli
report finali
anomalie
checklist
valutazioni comparative
cronologia
osservazioni

E questo rende Autobit molto più:
credibile come ecosistema professionale.

E LA PUNTATA 7 ORA DIVENTA FORTISSIMA

Perché:
non è più solo:
“Luca guarda auto.”

Ma:
“Luca produce documentazione professionale.”

Che è una differenza gigantesca.

Ed è qui che il personaggio sale di livello.

LA COSA PIÙ BELLA

Il concessionario non compra:
sulla fiducia.

Compra:
sui dati.

Ed è perfettamente coerente col mondo Autobit.

COME STRUTTURARLA

Episodio 7 — Autobit

Titolo:

“Prima della scelta”

Struttura perfetta

Grande concessionario contatta Luca

Ha bisogno di valutare più auto

Luca arriva nel grande piazzale

File di veicoli

Luca usa Autobit

Foto dettagliate

Note anomalie

Checklist tecniche

Punteggi

Generazione PDF

Concessionario sfoglia i report

Decisione finale basata sui dati

Auto selezionate

Luca osserva in silenzio

PDF chiuso

Finale

IMPORTANTISSIMO

Qui Luca NON deve sembrare:

ispettore severo.

Deve sembrare:

metodico.

Calmo.

Preciso.

Professionale.

Molto:

consulente tecnico europeo.

VISIVAMENTE

Questa potrebbe essere una delle puntate più belle fatte finora.

Perché puoi alternare:

grandi piazzali auto

primi piani dettagli

schermate Autobit

PDF eleganti

fotografie tecniche

tablet

report stampati

riflessi sulle carrozzerie

Molto editoriale.
Molto premium.

E LA COSA PIÙ IMPORTANTE

Questa puntata mostra finalmente:
che il valore di Autobit non è:
“dire sì o no.”

Ma:
trasformare osservazioni sparse...
in informazioni organizzate.

Che è esattamente ciò che fanno i professionisti veri.

FRASE FINALE PERFETTA

“Un buon report...”

“...non prende decisioni al posto tuo.”

“Ti permette di prenderle meglio.”

Oppure questa, che secondo me è PERFETTA:

“Dietro ogni buona scelta...”

“...ci sono dettagli che qualcuno ha avuto il tempo di osservare.”

Si, mi piace, genera la storia, grazie

Episodio 7 — Autobit
Titolo:

“Prima della scelta”

Vignetta 1 — La chiamata

Mattina.

Luca riceve una chiamata mentre sta controllando alcuni report sul computer.

Balloon telefono:

“Buongiorno Luca.”

Secondo balloon:

“Avremmo bisogno della tua analisi per alcune auto.”

Vignetta 2 — Il concessionario

Grande autosalone moderno.

File di auto perfettamente allineate.

Il responsabile stringe la mano a Luca.

Balloon:

“Non possiamo permetterci errori.”

Vignetta 3 — Il lavoro

Ampio piazzale.

Decine di veicoli da controllare.

Textbox:

“Ogni auto...”

Secondo textbox:

“...raccontava una storia diversa.”

Vignetta 4 — Autobit

Luca apre Autobit sul tablet.

Checklist:

Carrozzeria

Meccanica

Documentazione

Pneumatici

Storico manutenzione

Vignetta 5 — Le foto

Luca fotografa:

dettagli vernice

interni

motore

pneumatici

piccoli difetti

Textbox:

“Autobit non serviva solo ad analizzare.”

Secondo textbox:

“Serviva a documentare.”

Vignetta 6 — I dettagli

Primo piano:

graffio leggero
usura sedile
disco freno consumato
differenza minima di vernice

Luca annota tutto.

Vignetta 7 — Il punteggio

Schermata Autobit.

Valutazione:

98 / 100

Categorie:

Motore
Carrozzeria
Impianti
Documentazione
Vignetta 8 — Il report PDF

Tablet collegato al computer.

PDF completo generato:

foto
note
valutazioni
riepilogo veicolo

Textbox:

“Ogni osservazione...”

Secondo textbox:

“...diventava un report chiaro e completo.”

Vignetta 9 — Il confronto

Il concessionario osserva diversi report stampati sul tavolo.

Auto diverse.
Punteggi diversi.

Balloon:

“Adesso possiamo scegliere davvero.”

Vignetta 10 — La decisione

Il responsabile indica alcune auto.

Balloon:

“Queste entrano in salone.”

Secondo balloon:

“Le altre no.”

Vignetta 11 — Luca

Luca osserva il piazzale in silenzio.

Riflessi delle auto al tramonto.

Textbox:

“Dietro ogni buona scelta...”

Vignetta 12 — Finale

Primo piano PDF Autobit chiuso sul tavolo.

Ultimo textbox:

“...ci sono dettagli che qualcuno ha avuto il tempo di osservare.”

FINE EPISODIO